

Ist Lösungsverkauf Ihre Stärke? Verkaufen Sie gerne innovative Dienstleistungen und hohen Business Nutzen? Dann müssen wir uns kennenlernen!

Unsere Auftraggeberin ist ein bekanntes Schweizer Unternehmen aus der Region Bern, das im Bereich Business Process Services ein neues innovatives Dienstleistungsangebot lanciert. Dabei handelt es sich um ein umfassendes Angebot für die Abwicklung von «Order to Cash» Services.

Für die erfolgreiche Marktlancierung und -etablierung bei Grosskunden im öffentlichen Bereich, der Industrie, dem Handel und bei EVU in der gesamten Schweiz suchen wir

Senior Solution Sales Executive (m/w)

In dieser Funktion sind Sie verantwortlich für den Verkauf der Dienstleistungen. Die Aufgabe umfasst:

- Identifizieren von Kunden und proaktives Ansprechen von Kontakten auf C-Level
- Beraten von Kunden in «Order to Cash» Themen sowie Generierung von Bedarf
- Ausarbeiten von Lösungen, Konzepten und Business Cases für Kunden
- Führen des Angebotsprozesses und Erstellen von Offerten
- Präsentieren von Lösungskonzepten und Offerten
- Gewinnen von neuen Kunden und Ausbau bestehender Kundenverträge

Sie sind eine global und unternehmerisch denkende **Verkäuferpersönlichkeit** mit Macherqualitäten und Verhandlungsgeschick auf oberer Managementstufe. Freude und **Erfolgsnachweise** im Verkauf von umfangreichen **Lösungen und oder Dienstleistungen** sind entscheidend. Sie verfügen über **Branchenerfahrung**, sehr gute **betriebswirtschaftliche Kompetenzen**, und sind in Deutsch, Französisch und Englisch verhandlungssicher. Ihre starke verkäuferische Persönlichkeit ermöglichen Ihnen, die Aspekte und Zusammenhänge der **Kundenanforderungen lösungsorientiert umzusetzen und zu präsentieren**. Sie sind ein guter **Teampayer** mit **Leaderqualitäten** und trotzdem eigenständig in der Erreichung Ihrer Ziele.

Interessiert? Ein erstklassiger Arbeitgeber bietet Ihnen eine Sales Position auf hohem Niveau mit **Entwicklungspotential** und ausgezeichneten **Erfolgsaussichten**. Gerne erwarten wir per E-Mail Ihre Unterlagen, oder melden Sie sich für erste Fragen bei Tom Buser (tom.buser@yukondaylight.com).